

Stanisławów, 2006-03-06

Sz. Pan Witold Anusz
Speedup Group
Katarzyna Anusz
ul. Szczęśliwa 2/22
03-126 Warszawa

LIST REFERENCYJNY


Firma Speed Group już po raz czwarty organizowała dla naszych pracowników szkolenie. Tematem ostatniego szkolenia, które odbyło się w Woli Chojnata w dniach 24 – 25 lutego br. w było: „Rozwijanie biznesu kluczowych klientów – Profesjonalne techniki sprzedaży”.

Zarówno poprzednie jak i ostatnie szkolenie było profesjonalnie przygotowane pod względem merytorycznym i dydaktycznym. Tematyka szkolenia była w pełni dostosowana do potrzeb uczestników. Wiedza naszych pracowników na temat postępowania z klientem i nawiązywania z nim długofalowych i pozytywnych relacji nie tylko się pogłębiła, ale została również wzbogacona o nowe, ciekawe informacje.

Szkolenie prowadzone było w interesujący sposób. Teoretyczne wykłady przeplatane były praktycznymi zajęciami i grami edukacyjnymi, które angażowały wszystkich uczestników szkolenia. Podczas dwudniowego szkolenia czas został w pełni wykorzystany na naukę, a instruktorowi udało się w innowacyjny sposób utrzymywać dyscyplinę i wyeliminować wszystkie bodźce rozpraszające i przeszkadzające w prowadzeniu szkolenia.

Jako stały klient firmy Speed Group oceniamy zarówno jej działania jak i prowadzącego Pana Witolda Anusza bardzo pozytywnie.

Z poważaniem,



Jacek Górecki

Dyrektor ds. Marketingu i Sprzedaży